

"Ich will dein Geld!" Der Spitzenverkäufer Heinrich Top

Ein sati(e)risches Seminar rund das Kaufen und Verkaufen

Wer kennt ihn nicht den Spruch: „Wie du kommst gegangen, so macht man dir die Tür nicht auf“.

Machen Sie einen Schnellkursus in Sachen Verkaufen mit Heinrich Top. Ob es um die Präsentation, das Erfolg signalisierende Automobil, den Computer als Vertriebshilfe, die effiziente Telefonakquisition oder den Ablauf eines Verkaufsgespräches geht, bei Heinrich Top liegen Sie richtig.

Wenn es um den Direktvertrieb per Telefon oder Haustürverkauf geht, so erhalten Sie tolle Verbrauchertipps aus der Abteilung „Auftragsabwehr“.

Das Seminar handelt vom Vertreter, der uns ein Produkt verkauft, aber auch vom Volksvertreter, der ein Volk verkauft.

Von Medien, die uns für dumm verkaufen, von Ärzten, die uns Krankheiten verkaufen sowie von Künstlern, die sich selbst verkaufen.

Das Seminar ist eingebettet in Lieder (Balladen, Tango usw.), die alles über das Verkaufen erzählen.

Die Berechtigung zur Teilnahme an diesem Seminar erhalten Sie durch den Kauf einer Eintrittskarte.

Hinweis – Kein Rheumadecken- und Schnellkochtopfverkauf